Landbrugshandel

VI HAR BRUG FOR DIG

... TIL LAGERSTYRING, KUNDEKONTAKT, SALG OG RÅDGIVNING HOS LANDBRUGETS MASKINLEVERANDØRER.

LANDBRUG & FØDEVARER HAR BRUG FOR DIG

»Fødevareklyngen står i dag for 25 procent af den danske vareeksport. 20.000 unge er allerede i gang med en uddannelse relateret til fødevareklyngen.
For virksomhederne har travlt og efterspørger veluddannede unge til attraktive og udfordrende jobs.
Derfor har vi brug for dig!«

Karen Hækkerup,
direktør, Landbrug & Fødevarer

UDDANNELSEN

UDDANNELSE:
Handelsassistent, sælger inden for agro

VARIGHED:
4 1/2 år

UDDANNELSESSTED:
Erhvervsskolerne Aars

ADGANGSKRAV:
9. eller 10. klasse

LÆREPLADS:
99,5 % har læreplads

JOBMULIGHEDER:
Gode jobmuligheder

LØN UNDER UDDANNELSE:
Læreplads betaler løn

VI HAR BRUG FOR DIG

DRØMMER DU OM AT FORHANDLE STORE KONTRAKTER OG KØRE RUNDT SOM SÆLGER I EN LÆKKER FIRMABIL? ELLER SYNES DU, DET ER SPÆNDENDE AT ARBEJDE I BUTIK ELLER MED LAGERSTYRING? MÅSKE TÆNDER DU PÅ AT SÆLGE STORE MASKINER OG VÆRE ANSVARLIG FOR MILLIONINDKØB HOS UDENLANDSKE LEVERANDØRER? UANSET HVILKEN DRØM DU HAR, ER VI PÅ UDDANNELSEN SOM HANDELSASSISTENT INDEN FOR AGRO VED AT SÆTTE ALLSTAR-HOLDET, OG VI HAR BRUG FOR DIG.

Når du uddanner dig som handelsassistent med speciale i agro, arbejder du f.eks. med salg og indkøb af store mejetærskere, seje traktorer og svedige såmaskiner. Du bliver en haj til at styre lageret, og du lærer, hvordan du giver kunderne i butikken en god oplevelse. Mange virksomheder står på spring til at skrive elevkontrakt med dig og udvikle dit talent inden for salg, butik, indkøb, forhandlingsteknik, lagerstyring, rådgivning og markedsføring.

HAR DU BRUG FOR OS?

Kan du li' tanken om, at din indsats løser et behov hos en kunde? Har du gennemslagskraft, power og et frisk glimt i øjet, er uddannelsen som handelsassistent inden for agro et oplagt og solidt karrierevalg. På uddannelsen får du en komplet sælgeruddannelse. Du lærer f.eks. om forhandlingsteknikker og arbejder med salgspræsentationer, opsøgende salg, indkøb, kampagner og markedsføring.

Når du er uddannet, venter et interessant job på dig. Hvad enten du går efter et gennembrud i en lokal eller international virksomhed, er dine karrieremuligheder fantastiske. Måske elsker du at arbejde i butik. Måske har du ordenssans og tændes af lagerstyring. Måske går du efter et job som kørende sælger.

På Erhvervsskolerne Aars udvikler du dine skills i et intenst træningsmiljø. På din elevplads får du professionel erfaring og finpudser dine teknikker inden for salg, indkøb og logistik. Du lærer at forhandle med store mastodonter og sælge en havetraktor. Du arbejder i butikken og på lageret og mærker presset fra chefen og kunderne. Du oplever suget i maven og stoltheden, når dit arbejde lykkes.

UDDANNELSENS FORLØB:

HG – Handelsassistent i salg

Brancheretning landbrugsmaskiner

Grundforløb – HG eller anden gymnasial uddannelse

Hovedforløb – praktik
Hovedforløb – skoleperiode

De sidste to år af uddannelsen læser du på Erhvervsskolerne Aars. Du kan tage de første to år på alle handelsskoler.

ERHVERVS-UDDANNELSE ELLER GYMNASIET?

Det tager kun et halvt år ekstra at få både en erhvervsuddannelse og en gymnasial uddannelse.
Så er du i tvivl, om du skal vælge gymnasiet eller en erhvervsuddannelse, kan du gennemføre uddannelsen til handelsassistent inden for agro med eux.

Uddannelsen tager sammenlagt 5 år, og når du er færdig, har du både en erhvervsuddannelse og en studentereksamen. Med den i hånden kan du enten læse videre eller få et fedt og krævende job i virksomheder, der med garanti har brug for dig.

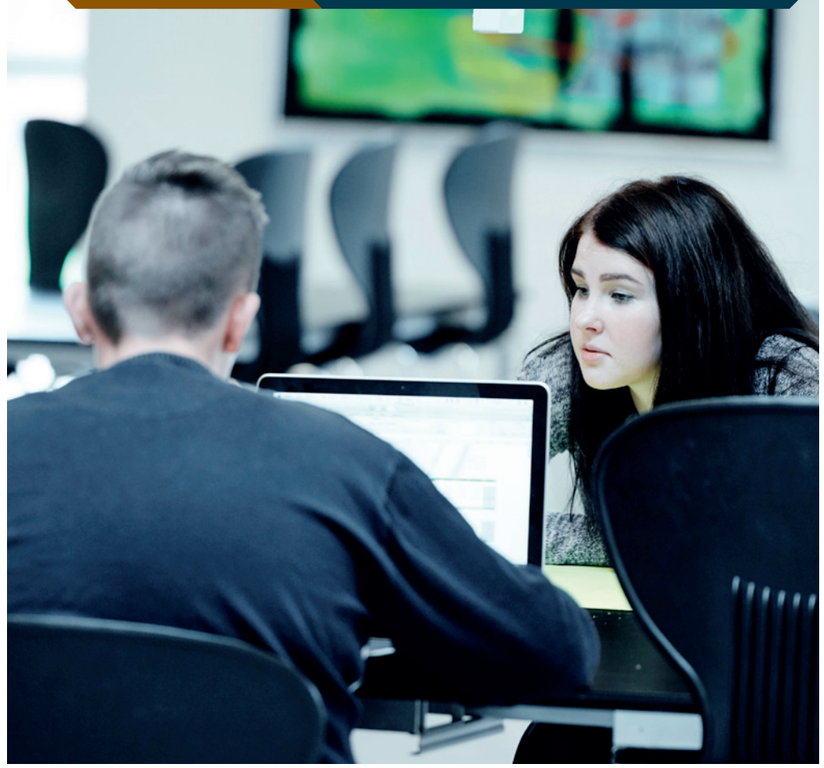
EUX-UDDANNELSENS FORLØB:

Grundforløb

Praktik
Skole med EUD-fag og gymnasiale fag

Grundforløb - 1 år

Hovedforløb - 4 år



VERDENS FEDESTE UDDANNELSESSTED HAR BRUG FOR DIG

Erhvervsskolerne Aars er Himmerlands største uddannelsescenter med over 1.000 unge mennesker. Uddannelsesstedet er på en gang både supermoderne og meget hyggeligt. Byen Aars har en stjerneparade af fede aktiviteter. F.eks. caféer, biograf, tropisk badeland, golf, bowling og fiskepark.

BO EN SPYTKLAT FRA SKOLEN

Kommer du langvejs fra, har du mulighed for at blive indkvarteret som en rigtig professionel på vores kollegie. Du får en hverdag fuld af sjov, gode venskaber og fantastiske faciliteter.

På kollegiet bor du på dobbeltværelse med en anden elev. Du får mad morgen, middag og aften. Der er personale døgnet rundt og altid nogen at snakke med. Der bor over 200 elever på kollegiet - og de har også brug for dig.

Når du ikke går i skole, kan du tage et spil pool med dine klassekammerater eller hygge dig med en film på storskærm. På kollegiet keder du dig aldrig.

★ ★ ★ ★ ★

UDDANNELSEN

- BIOGRAF
- MOTIONSRUM OG GYMNASTIKSAL
- HYGGESTUE MED TV, PLAY STATION OG WII
- POOL, DART OG BORDTENNIS
- FODBOLD-, TENNIS- OG FORHINDRINGSBANE
- BEACHVOLLEY
- GOKART
- KLATRETÅRN OG MTB CYKLER
- VÆRKSTED
- FRISBEE GOLF

ODDER DIESEL HAR BRUG FOR SANNE

YES! PLADSEN ER MIN. DER SKULLE BLOT ÉN PRAKTIKANSØGNING TIL, INDEN 25-ÅRIGE SANNE BOISEN FANDT EN SPÆNDENDE ELEVPLADS HOS ODDER DIESEL.

Sanne er ambitiøs, nysgerrig og tager ansvar. Kombineret med hendes interesse for salg inden for agro fik Odder Diesel til at hugge til og ansætte Sanne som elev. Det valg har de ikke fortrudt, for Sanne har et helt særlig evne til sende en superstresset kunde afstresset ud af butikken med den rigtige løsning i hånden.

"Det fedeste er at overraske en kunde. Nogle kunder tror ikke, jeg ved noget, fordi jeg er pige. I starten vil de snakke med en anden, men når de oplever, at jeg kan rådgive dem og taler deres sprog, bliver de altid lidt imponerede. Det er rart og giver et boost af min selvtillid hver gang.

Jeg elsker at lære nyt og bliver aldrig mæt på viden. Både lærerne på Erhvervsskolerne Aars og mine kolleger er super dygtige til at lære fra sig. Hver eneste dag lærer jeg nyt om f.eks. kundekontakt, lagerstyring og salg. Nogle gange er det bare et lille fif, der gør en kæmpe forskel for mig."

- Hver eneste dag lærer jeg nyt om f.eks. kundekontakt, lagerstyring og salg, siger Sanne Boisen.

JEG ELSKER AT LÆRE NYT OG BLIVER ALDRIG MÆT PÅ VIDEN

FREMTIDENS all stars

ALT ER STØRRE OG VILDERE, NÅR DE HØSTER I AUSTRALIEN. DET VAR FEDT AT OPLEVE OG LIDT EN DRENGEDRØM

S. D. KJÆRSGAARDS SALGSTEAM HAR BRUG FOR RENE

24-ÅRIGE RENÉ THYRRESTRUP HAR AMBITIONER OM AT BLIVE EN DYGTIG, PÅLIDELIG OG VELLIDT SÆLGER. HAN UDFORDRER DAGLIGT SIG SELV OG ELSKER DET KICK, ET SALG AF EN NY MASKINE GIVER.

René indledte sin karriere som sælger, da S. D. Kjærsgaard headhuntede ham til jobbet allerede under uddannelsen. Efter en afstikker til Australien er han i dag tilbage som kørende sælger på de danske landeveje med lækker firmabil og stort kundeansvar.

"Alt er større og vildere, når de høster i Australien. Det var fedt at opleve og lidt en drengedrøm, der gik i opfyldelse. Det er også en drengedrøm at arbejde som sælger for S. D. Kjærsgaard. Arbejdet er intenst, og jeg får virkelig prøvet mig selv af og udviklet mit salgstalent.

Jeg sælger især store Case IH landbrugsmaskiner. Når det er gået godt til et salgs- og kundemøde, har jeg det godt. Det er selvfølgelig fedest at lukke de store aftaler. Men hvad enten handlen er lille eller stor føles det rart at rådgive kunden til en løsning, der effektiviserer og optimerer hans landbrug."

ØKONOMI-AFDELINGEN HAR BRUG FOR METTE

26-ÅRIGE METTE RYTTER CHRISTENSEN SIDDER ALDRIG OG VENTER PÅ, AT KLOKKEN BLIVER FIRE. HUN ELSKER SIT JOB OG HAR TAGET HELE TUREN FRA ELEV TIL REKLAMATIONS-ANSVARLIG HOS S. D. KJÆRSGAARD.

Et fedt job, seje kolleger, glade kunder og arbejdet med at optimere forretningen er drivkraften for Mette Rytter Christensen. Når en maskine går i stykker inden for garantiperioden, er det Mettes ansvar at hive pengene hjem hos leverandøren og minimere S. D. Kjærsgaard tab.

"Har du ambitioner, og er du parat til at arbejde stenhårdt, venter der et godt job på dig. Inden jeg blev reklamationsansvarlig, arbejdede jeg som ansvarlig for lageret og udstillingen i Hornslet. At branchen indeholder så mange forskellige karrieremuligheder og udfordringer er dejligt.

En dag om ugen læser jeg økonomi og ressourcestyring som akademifag. Økonomien fanger mig. Når jeg gør arbejdet med reklamationer mere effektivt og minimerer vores tab, giver det et stolt sug i maven. Jeg har et afvekslende job med et stort ansvar. Men det er motiverende hver eneste dag."

HVORDAN KOMMER JEG I GANG?

FRA 9. ELLER 10. KLASSE

Hvis du går i gang direkte efter 9. eller 10. klasse eller inden 1. september året efter, at du er gået ud af skolen, begynder du normalt i et grundforløb, der varer 1 år fordelt på 2 gange 20 uger og omfatter en fagretning. Efter de første 20 uger skal du beslutte, hvilket hovedforløb du vil gennemføre.

Når du har bestået 9. eller 10. klasse, får du brev om, at du er optaget.
Du starter på uddannelsen til Handels-assistent i august.

UNDER 25 ÅR

Er det mere end et år siden, du har forladt 9. eller 10. klasse, og er du under 25 år, begynder du din uddannelse i grundforløbets 2. del.

OVER 25 ÅR

Er du fyldt 25 år, kan du begynde på uddannelsen efter en konkret vurdering. Din uddannelse tilrettelægges individuelt og afhængigt af dine erfaringer.

SÅDAN GØR DU

Sådan søger du optagelse på uddannelsen til handelsassistent

1. KLIK DIG IND PÅ WWW.OPTAGELSE.DK
2. UDFYLD DIN UDDANNELSESPLAN
3. SØG SENEST 1. MARTS

PRØV DET I EN UGE...

VI HAR BRUG FOR ERHVERVSPRAKTIKANTER

Er du i tvivl, om uddannelsen er noget for dig, kan du komme i erhvervspraktik som sælger inden for agro i 9. klasse.

Kontakt Dansk Maskinforhandlerforening på telefon 61 68 57 07. De hjælper dig med at finde en fed praktikplads i din by. Du må naturligvis også finde en praktikplads på egen hånd.

VI HAR ALLE BRUG FOR DIG*

FACEBOOK.COM/LANDBRUGSHANDEL

Dansk Maskinhandlerforening
Sikkerhed & kvalitet

HK PRIVAT